



Mein persönlicher USP

Individuelle unternehmerische Ressourcen
erkennen und nutzen

KoAn Beratung – Coaching – Seminare
Mag. Andrea Koppensteiner

www.ko-an.eu

16. Mai 2017



Andrea Koppensteiner



Beraterin, Coach, Trainerin

www.ko-an.eu



„Menschen und Unternehmen dabei unterstützen das gesamte Spektrum ihres Potentials zu erkennen, ganzheitlich zu nutzen, und weiterzuentwickeln.“

Es geht ums Verkaufen...



- Überzeugendste Verkaufsargument
- Wirkungsvollste Marketingstrategie
- Wertvollsten Ressourcen
- Beste Motivation

 **Nische**

USP – Was ist das?



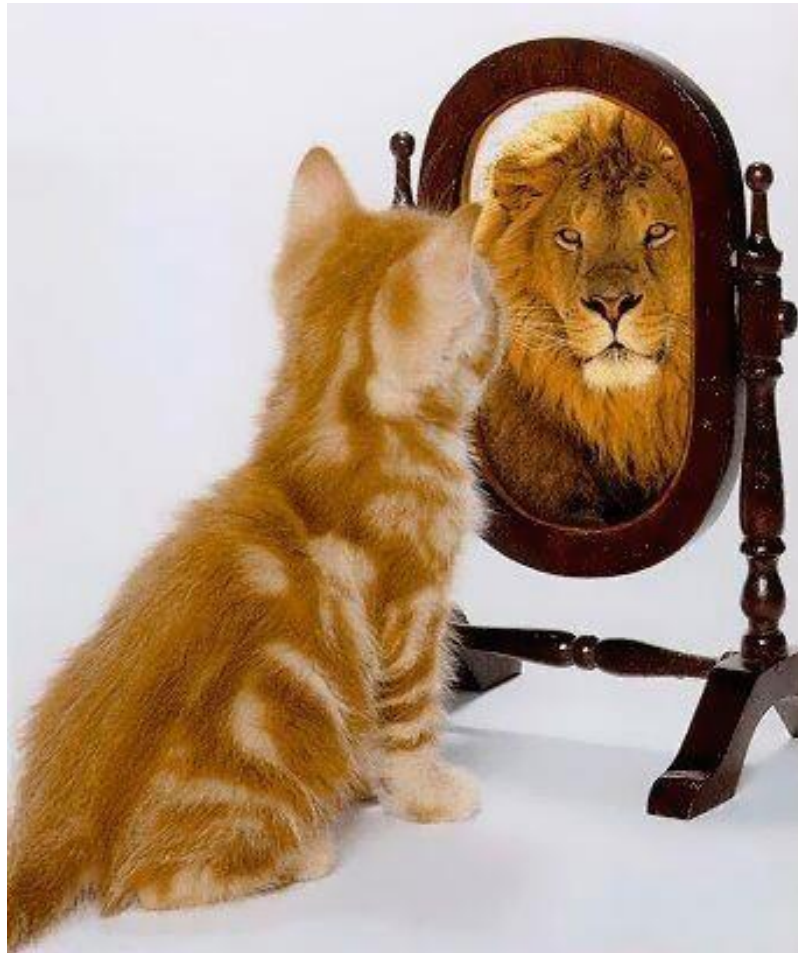
USP = Unique Selling Proposition
Alleinstellungsmerkmal

*„...durch Herausstellen eines **einzigartigen Merkmals** das eigene Produkt von Konkurrenzprodukten abheben und den Konsumenten zum **Kauf anregen.**“*

Der persönliche USP



Selbstbild



Authentisch sein



1. Was ist gut?
2. Worauf kann ich aufbauen?



Stärken & Fähigkeiten



Fähigkeiten ⇒ erworben

- Welche Fähigkeiten habe ich erworben?
- Welche davon möchte ich einsetzen?

Stärken, Begabungen, Talente ⇒ mitgebracht

- Was habe ich bisher geschafft?
- Was war für mich ein Erfolg?
- Worauf bin ich stolz, wenn ich zurück blicke?

 **Erfolgstagebuch**

Persönliche Ressourcen



- **Fähigkeiten, Stärken, Talente**
- **Geistige Grundhaltung** (Optimist / Pessimist)
- **Externe Ressourcen** (Finanzen, Freunde, Familie...)
- **Innere Ressourcen** (Intuition, Glaube, Spiritualität, Wissen, Erfahrung....)

 **Erhaltung der eigenen Ressourcen!**

Ressourcen erhalten

- **Verantwortung übernehmen**
 - Selbstverantwortung
 - Denken & Handeln
 - Entscheidungen treffen



„Wenn....dann...“
„Aber zuerst....“

Ressourcen erhalten



- **Freude**

*„Das Glück besteht nicht darin, dass Du tun kannst,
was Du willst, sondern darin, dass Du immer
willst was Du tust.“*

(Leo Tolstoi)

- **Realität sehen**

„Wer sich mit der Realität anlegt, verliert.“

(Katie Byron)

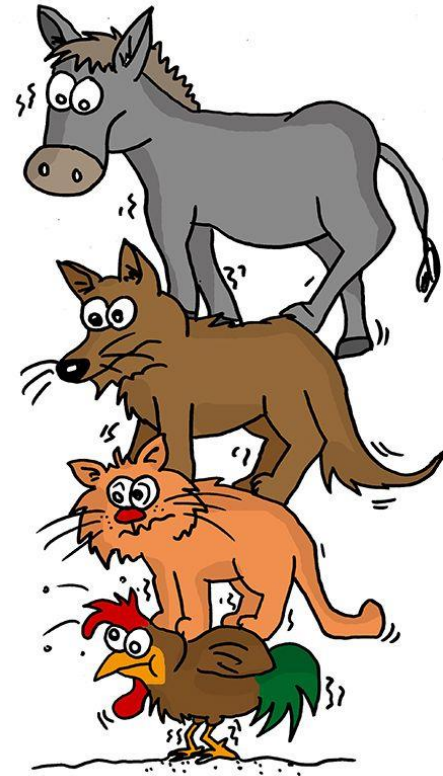
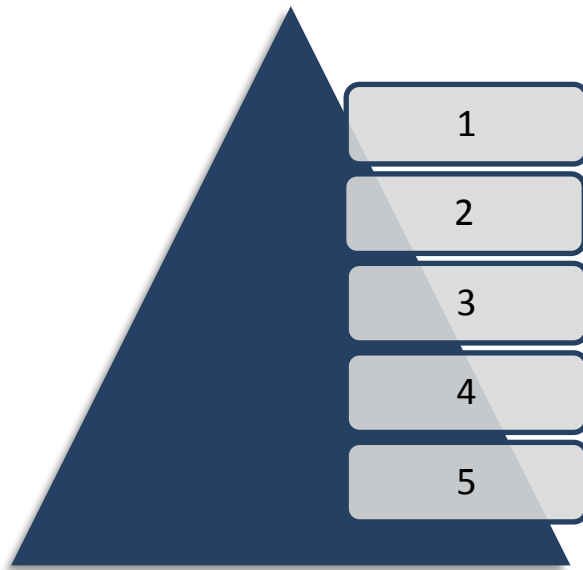
- **Akzeptanz**



Was kann ich beeinflussen und was nicht?

Werte

- Antriebe
 - Innere Überzeugung
- ➔ 5 wichtigsten Werte



Überzeugungen & Glaubenssätze



Top 5

- Für Erfolg muss man hart arbeiten.
 - Ich bin nicht gut genug. / Das kann ich nicht.
 - Das kann ich mir nicht leisten.
 - Es ist egoistisch zuerst an sich zu denken.
 - Dafür bin ich zu.... (alt/jung/wenig ausgebildet...)
-
- Ich kann gut....
 - Wenn ich etwas will, finde ich auch Wege.
 - Ich habe es verdient, erfolgreich zu sein.
 - Ich habe Freude an meiner Tätigkeit.
 - Ich achte auf meine Bedürfnisse.



Ziele



- **Ziele & Vision**

⇒ Was sind meine Ziele im Leben?

⇒ Was möchte ich erreichen / erleben?



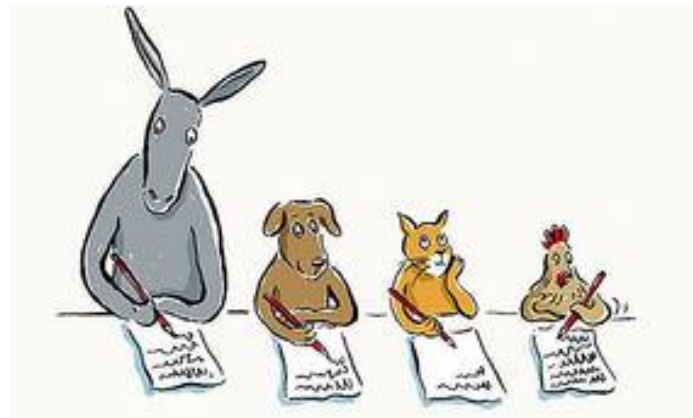
Was bringt mich vom Ziel weg?

Was bringt mich auf meinem Weg voran?

Was ist mein USP?

Wofür stehe ich?

1. Termin mit sich selbst ausmachen
2. Schreiben
 - Erfolgstagebuch
 - Werte
 - Überzeugungen
 - Ziele
3. Freude 😊
4. Fantasie nutzen ⇒ Vision!



*„Die Zukunft gehört denen,
die an die Schönheit
ihrer Träume glauben.“*

(Eleanor Roosevelt)

Kontakt



Mag. Andrea Koppensteiner
Beratung, Coaching, Seminare

T: +43 (0)699 – 817 105 28

E: info@ko-an.eu

W: www.ko-an.eu